

# BEZAHLTES PRAKTIKUM IM BEREICH MARKETING/SALES IN INDIEN

---

**Wir suchen einen Praktikanten für Marketing/PR/ Vertrieb, der mit seinem Studium abgeschlossen hat und nun auf der Suche nach einer längerfristigen Beschäftigung ist.**

## **Über unseren indischen Partner Anantara Solutions:**

Aus dem größten indischen IT Dienstleister hervorgegangen, leistet Anantara Pionierarbeit im Second-Generation-Outsourcing und kombiniert dabei Firmenberatung mit IT-Dienstleistungen. Der Hauptsitz befindet sich in Chennai/Indien und Außenstellen in Europa, Nordamerika und Asien.

Wir bieten ein verantwortungsvolles und spannendes Praktikum in einem jungen und sehr dynamischen Unternehmen in einem angenehmen internationalen Arbeitsumfeld in Deutschland, UK oder Indien.

## **Der besondere Reiz daran?**

Wir bieten eine umfassende Marketing-Verantwortung auf internationalem Niveau und eine hohe Bandbreite von sehr strategischen Themen über Kommunikationsaufgaben bis hin zu Kontakten zu internationalen Großkunden. Dabei ist die Perspektive eine Zusammenarbeit über das Praktikum hinaus aufzubauen.

## **Ihre Aufgabe:**

Ihr Ziel ist vor allem, den Bekanntheitsgrad des indischen Global-Player Anantara hier in Deutschland zu erhöhen. Das umfasst Kundenakquise und Marketingaktivitäten. Sie bekommen die Möglichkeit selbständig, Konzepte und Strategien zu entwickeln und umzusetzen. Sie konzentrieren sich auf darauf, den Bekanntheitsgrad von Anantara in D-A-CH zu erhöhen und werden neben Kunden- und Interessenten-Meetings auch Messen sowie Events und Veranstaltungen, die in dem Kontext wichtig sind.

## **Ihre Aufgaben:**

- Gezielte Marktforschung und Wettbewerbsbeobachtung
- Konzept- und Strategieentwicklung sowie Umsetzung von speziellen Marketingkampagnen
- Organisation von Events und Workshops -Brand Building sowie Pressearbeit
- Begleitung des Director Europe zu Interessenten- und Kundenterminen
- Akquise und Betreuung/Pflege von Interessenten und Kunden (Cold Calls, Follow-Up Calls etc.)

## **Unsere Erwartungen:**

- Erfahrungen im Lösungs-Vertrieb und Marketing/Online-Marketing
- selbständiges, zielgerichtetes und ausgeprägtes kundenorientiertes Arbeiten
- Hohes Maß an Eigeninitiative, unternehmerischem Denken und Kontaktfreude
- Affinität zu erklärungsbedürftigen IT Produkten/-Lösungen
- sicheres Auftreten/Präsentieren vor Publikum
- Hervorragende Deutsch- und fließende Englischkenntnisse

Dauer des Praktikums: mind. 3 Monate

Start: sofort

Vergütung: ja / nach Vereinbarung

Kontakt: Let's bridge IT // Anantara Solutions

An der Falkenburg 1 // D – 99425 Weimar // T: 03643 / 204274

email: [cschmalisch@lets-bridge-it.com](mailto:cschmalisch@lets-bridge-it.com) // [www.lets-bridge-it.com](http://www.lets-bridge-it.com)