

## Indien – ein Land zum produzieren!



*„Wer die Energie in asiatischen  
Produktionen gesehen und gefühlt hat, wird  
immer wieder dorthin gehen.“*



- Sie wollen in die wachsenden Märkte Asiens? Oder brauchen Sie eine leistungsstarke, effiziente Produktion um im Kostenrahmen ihrer Kunden anbieten zu können?

=> Indien bietet diese Möglichkeiten!

- Auf dem Weg dahin sind die landesspezifischen Gegebenheiten eine besondere Herausforderung. Wer diese jedoch richtig nutzt, wird nachhaltigen Erfolg erleben.

=> Wir unterstützen Sie praxisbezogen!



## 1. Strategische Ausrichtung in Indien

Das Marktverhalten und die im indischen Markt voraussichtlich erfolgreichen Produkte kennen Sie ausreichend. Doch was mit welcher Tiefe in Indien zu produzieren ist, ist zu vertiefen. Das Geschäftsmodell wird vom Kunden durch die Produktion wieder zum Kunden gestaltet. Hierbei unterstützen wir Sie.

Ihr Nutzen:

- Geschäftsmodell „schärfen“
- Gliederungen in Eigenengagement und ggf. sinnvolle Kooperationen
- Angepasste Hauptprozesse, auf die erste Kalkulationen aufbauen können

## 2. Know-how Schutz

Wer nichts zeigt, ist besonders interessant. Wer alles schützen will, bietet meist erhebliche Lücken. Dies gilt besonders in Asien. Effizienter ist die Besinnung auf die wirklichen Kernkompetenzen in Prozessen, Produkten oder Maschinenteknik. Hier liegen meist die wirklichen „Schätze“ des Unternehmens, die es zu schützen gilt. Wir helfen Ihnen diese gezielt zu identifizieren und Strategien zum Schutz in Indien zu entwickeln.

Ihr Nutzen:

- Gezielte, individuelle Schutzmaßnahmen auf Kernkompetenzen
- Kostengünstige, kontrollierbare und effiziente Maßnahmen



## 3. Prozessausrichtung

Wir helfen Ihnen bei der kundenorientierten Ausrichtung ihrer Prozesse unter Anpassung auf die indischen Rahmenbedingungen. Es gilt, die optimale Brücke zwischen „Lean“ und „All in my hand“ zu erreichen.

Ihr Nutzen:

- Robustes und kostengünstiges Prozessdesign der Wertschöpfungs- und Stützprozesse
- Klare Vorgaben für Projektplanung und Layout
- Erkennen von Risiken und erfolgsrelevanter Kostenfaktoren

## 4. Notwendige Prozesskultur

Um Prozesse auf Indien zu übertragen, muss die geeignete Unternehmens- und Prozesskultur bereits in der Aufbauphase einer Produktion generiert werden. Hier sind die Besonderheiten der Indischen Kultur und Mentalität bei Planung aller Maßnahmen zu berücksichtigen. Auch eine deutsche Aufbauorganisation ist nicht übertragbar. Grobe Fehler in diesem Bereich werden oft mit Scheitern bestraft. Wir helfen Ihnen, die optimale Ausgangslage zu definieren.

Ihr Nutzen:

- Standards werden effizienter umgesetzt, Qualität erreicht vorgegebene Ziele
- Sicherheit in der Umsetzung und schnellere Ergebnisse bei Qualität und Output
- Höhere Wirtschaftlichkeit durch deutlich weniger Verlustleistungen.
- Ermöglicht erfolgreiche Prozessgestaltung und angepasste Qualifizierungsstrukturen
- Förderliche und an der Strategie ausgerichtete, zukunftsorientierte Unternehmenskultur

## 5. Erfolgreiche Prozessgestaltung

Viele europäische Selbstverständlichkeiten gelten in Indien nicht. Prozesse müssen daher auf diese veränderten Rahmenbedingungen angepasst werden. Das Zusammenwirken von Menschen, Maschinen, Methoden und Mitwelt spielt für den erfolgreichen Prozess eine wesentliche Rolle. Beispiele sind:

- Angepasste Arbeitsplatzgestaltung
- Gezielte Kennzahlensysteme und angepasste Kommunikation
- Angepasste Arbeitsunterlagen
- Zwangskontrollsysteme zur Qualitätssicherung

Profitieren Sie von unserer Erfahrung unter dem Motto:

**Fit für Indien – fit für den Erfolg.**



Dipl.-Ing. Maschinenbau (FH)  
Dipl.-Wirtschaftsing. (FH)

- ↳ Produktion & Logistik
- ↳ Strategie & Turn Around
- ↳ Change Management
- ↳ Sourcing & Supply Chain
- ↳ Instandhaltung
- ↳ Projektmanagement

**Ansgar Heege**

Beratung &  
Interim Management

Wiesenstraße 2  
79276 Reute  
Germany

Tel.: +49 (07641) 937 057  
Mobil :+49 (0151) 187 292 35  
Mail: office@heege-online.eu  
Web : www.heege-online.eu



**Let's bridge IT Freiburg**

Willy-Brandt-Allee 38  
79111 Freiburg  
Email: contact@lets-bridge-it.com  
Tel. +49 (0) 761 45 39 8 39